



YOUR BUSINESS DEVELOPER FOR THE FAR EAST



CHI SIAMO

Nessun altro Paese al mondo rappresenta oggi una combinazione di fattori produttivi altrettanto favorevoli e prospettive commerciali così importanti come la Cina.

Nell'area della globalizzazione, infatti, è sempre più richiesta alle imprese la capacità di sostenere la concorrenza sui propri specifici mercati nazionali e internazionali. È diventato fondamentale saper acquisire e combinare fattori produttivi in ambito mondiale, cioè ovunque e con chiunque vi sia la convenienza e la possibilità di farlo.

In questo seminario opera la Far East Service & Consulting Srl (FAR.E.S.CO.) promuovendo le opportunità d'affari e la cooperazione industriale e commerciale fra imprese italiane e cinesi.

La struttura con sedi in Italia e in Cina è composta da un team di professionisti qualificati ed esperti in vari settori.

Figure professionali di diversa formazione commerciale e legale, garantiscono una conoscenza approfondita degli aspetti non solo economici ma anche politici, sociali e culturali del contesto in cui l'impresa si troverà ad operare.

Professionisti specializzati nel settore della consulenza e della comunicazione, infatti, assicurano una promozione efficace delle attività intraprese e un contatto diretto con le Istituzioni diplomatiche locali, ICE, la Camera di Commercio Italo Cinese e con tutti gli Istituti bancari italiani presenti nel territorio.

Il personale tecnico specializzato per l'assistenza continuativa alle imprese estere è a disposizione dei nostri clienti, grazie all'accordo stipulato dalla FAR.E.S.CO con la DIACRON di Shanghai per garantire un'adeguata copertura delle richieste di assistenza amministrativa e contabile e dei servizi correlati.

UN UNIVERSO DI OPPORTUNITA'

Tramite FAR.E.S.CO. è possibile sia **conoscere il mercato cinese** effettuando studi di fattibilità del progetto che **entrare nel mercato cinese**, individuando i partners più idonei, evidenziando le strategie di inserimento più adeguate agli obiettivi dell'impresa ed assicurando un'assistenza puntuale nel corso delle trattative.

FAR.E.S.CO. ti offre assistenza nella promozione di prodotti e di servizi nel mercato cinese organizzando conferenze stampa, convegni e campagne pubblicitarie in loco.

Inoltre FAR.E.S.CO. garantisce servizi di consulenza ed assistenza per l'apertura di uffici, per il reperimento di personale e per l'accesso al credito; fornisce, anche, assistenza contrattuale, nonché ogni informazione commerciale ed utile per il raggiungimento dei risultati prefissati.

STRATEGIE DI APPROCCIO AL MERCATO CINESE

- EXPORT
- IMPORT (SOURCING)
- OUTSOURCING
- TRADING
- COLLABORAZIONE
- INVESTIMENTO
- RAPPRESENTANZA

CON:

A. Servizi di assistenza operativa e di sostegno

Questi servizi sono caratterizzati da un elevato grado di personalizzazione e da un contenuto di natura consulenziale.

➤ *SERVIZI DI ASSISTENZA ALL'INVESTITORE*

I servizi di assistenza per investire in Cina mirano ad accompagnare le aziende italiane in tutto il percorso di inserimento nel mercato, dalla valutazione iniziale del progetto fino alla realizzazione dell'investimento, con servizi fruibili singolarmente o in pacchetti calibrati sulle singole esigenze.

➤ *VALUTAZIONE PROGETTO*

a) analisi delle esigenze

b) orientamento in base alla situazione economica e normativa e valutazione conclusiva dell'iniziativa mediante un sintetico rapporto scritto

➤ **RICERCA PARTNERS**

- a) realizzazione di una specifica ricerca presso le controparti potenziali
- b) invio all'azienda italiana del rapporto finale

B. Servizi Personalizzati e Piani di Marketing

La FAR.E.S.CO. è in grado di offrire servizi e piani di marketing personalizzati, in grado di coprire una gamma molto vasta di esigenze:

- **RICERCA PROFESSIONISTI LOCALI**

Selezione di interpreti, traduttori, tecnici, consulenti, società di certificazione, studi tecnici, ecc.

- **RICERCA CLIENTI E PARTNER ESTERI**

- selezione di un elenco qualificato di imprese locali potenzialmente interessate;
- invio di documenti di presentazione dei prodotti redatti in lingua locale alle imprese selezionate, con lettera di accompagnamento ed eventuale questionario, qualora richiesto dall'azienda e conformemente agli usi locali, che permetta di rilevare ciò che di volta in volta si riterrà più opportuno;
- *follow-up* telefonico per verificare l'avvenuto ricevimento della documentazione inviata e per riscontrare il grado di interesse sui prodotti presentati;
- relazione finale sui risultati alle ditte committenti.

- **EVENTI PROMOZIONALI E DI COMUNICAZIONE**

Marketing operativo, pubblicità, promozione, relazioni pubbliche, mailing diretto, partecipazioni a fiere internazionali e locali sono a disposizione della clientela in base alle singole esigenze.

C. Realizzazione Progetto

Consulenza iniziale

Consiste nei seguenti servizi:

- a) assistenza nell'avvio e nella fase intermedia delle trattative con il partner
- b) informazioni riservate per verificare in particolare l'affidabilità dei partners
- c) consulenza nella predisposizione di una lettera di intenti

Consulenza finale

Consiste nei seguenti servizi:

- a) assistenza nella fase finale delle trattative
- b) consulenza contrattuale
- c) espletamento adempimenti procedurali richiesti dalle normative locali per la realizzazione dell'investimento
- d) reperimento del personale locale e degli immobili per l'avvio dell'attività

D. Facilities

1. ASSISTENZA LEGALE, DOGANALE E FISCALE

La FAR.E.S.CO. avvalendosi anche di selezionati esperti locali offre un supporto qualificato per risolvere le problematiche legali, doganali e fiscali connesse alle iniziative nel mercato cinese.

2. UTILIZZO STRUTTURE UFFICI FAR.E.S.CO.

Presso gli Uffici FAR.E.S.CO. in Cina sono disponibili stanze e attrezzature che possono essere messe a disposizione dei richiedenti per periodi concordati e secondo disponibilità.

Il servizio può consistere, tra l'altro, in:

- recapito postale e telefonico
- servizi di segretariato
- utilizzo postazioni di lavoro attrezzate

3. ASSISTENZA NEI RAPPORTI CON LA CLIENTELA

Qualora l'azienda riesca con difficoltà a mantenere i contatti con i propri partners commerciali (conferma di ordini, problematiche relative alla spedizione/consegna della merce ed altro), anche per i consueti problemi di utilizzo della lingua da parte degli interlocutori locali, l'ufficio FAR.E.S.CO., su incarico e per conto del cliente, può mantenere regolarmente i contatti con le controparti locali informando l'azienda italiana.



ITALY

11, Viale dell'Aeronautica
00144 Roma - I
+39 06.64.01.27.95
+39 06.64.65.12.46 fax

CHINA

Room 832, Wuding Road 555
200040 Shanghai - CN
+86 21.32.53.26.83
+86 21.32.53.26.85 fax

www.faresco.it
info@faresco.it